

Als Erfinder der Langzeitvermietung von Nutzfahrzeugen entwickelt die Fraikin Gruppe seit Jahrzehnten innovative Lösungen für das Fahrzeug-Management ihrer Kunden in Europa. Wir helfen Unternehmen, immer auf dem neuesten Stand der Technik mobil zu sein und gleichzeitig die eigenen Ressourcen zu schonen – egal, ob sie ein einzelnes Fahrzeug oder eine ganze Fahrzeugflotte benötigen.

Das Unternehmen wurde 1944 von Gérard Fraikin in Frankreich gegründet und verfügt gegenwärtig in 15 Ländern über fast 200 Niederlassungen und rund 58.000 Einheiten. Wobei über 2.800 Mitarbeiter für mehr als professionelles Flottenmanagement stehen. Sie helfen und unterstützen Kunden bei der Definition bedarfsgerechter Lösungen und bringen dabei ihr Know-how, ihre Flexibilität sowie Reaktionsschnelligkeit ein.

Die einzelnen Landesgesellschaften der Fraikin Gruppe sind verbunden durch eine gemeinsame, tief verwurzelte mittelständische Unternehmenskultur. Seit mehr als 70 Jahren helfen wir einer stetig wachsenden Zahl von Kunden aller Größenklassen und aus allen Branchen, immer auf dem neuesten Stand der Technik mobil zu sein.

Für Fraikin Deutschland GmbH suchen wir als Verstärkung für unser Team zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

## Regionalleiter Vermietung (m/w/d) für Nutzfahrzeuge – Region Nord

### Ihre Aufgaben:

- Professionelles Engagement bei der Planung + Durchführung von Besuchen bei Bestandskunden und Festigung bestehender Kundenverbindungen
- Akquisition von Neukunden zur Weiterentwicklung des Regionalgebietes
- Selbstständiges Erarbeiten von Angeboten und eigenständige Kalkulation von Dienstleistungen
- Fachkundige und bedarfsorientierte Beratung von Kunden
- Professionelle Angebotsabgabe + disziplinierte Angebotsnachverfolgung + Preis-/Konditionsverhandlung bis zum Vertragsabschluss
- Routinierte Kommunikation zwischen internen + externen Fachbereichen und dem Kunden
- Analyse von Trends + Entwicklungen im Vertriebsgebiet

### Anforderungen:

- Mehrjährige erfolgreiche Vertriebs Erfahrung – bevorzugt im Dienstleistungssektor von Nutzfahrzeugen
- Kaufmännische Ausbildung mit Branchenkenntnis im Nutzfahrzeuggeschäft
- Abschlussstarke Verkaufspersönlichkeit mit einem soliden technischem Verständnis
- Positive Lebenseinstellung mit unternehmerischen Denken
- Einsatzfreude, Durchhaltevermögen und Spaß am Verkaufen
- Effizientes und diszipliniertes Arbeiten
- Gute Kenntnisse von MS Office Programmen
- Kenntnisse in der Nutzung von Salesforce
- Neuem stehen Sie positiv gegenüber, haben ein offenes Wesen und sind begeisterungsfähig. Zudem verfügen Sie über einen ausgeprägten Teamgeist

**Was wir Ihnen bieten:**

- Eine interessante und abwechslungsreiche Arbeit im internationalen Umfeld
- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis
- Attraktive Vergütung mit allen gesetzlichen und tariflichen Sozialleistungen
- Flexible Arbeitszeiten
- Eine Tätigkeit in einem motivierten und engagierten Team

Wir möchten mit Menschen zusammenarbeiten, die nicht nur die passenden Lebensläufe mitbringen, sondern die gut in unser junges Team passen und mit uns gemeinsam weiterwachsen möchten.

**Haben wir Ihr Interesse geweckt?**

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen, bevorzugt per E-Mail (Dateigröße bitte max. 7MB), mit Gehaltswunsch und frühestmöglichem Eintrittsdatum an

**Fraikin Deutschland GmbH**, z. Hd. Silke Stubenrauch, Valerystr. 1, 85716 Unterschleißheim, oder an [Silke.Stubenrauch@fraikin.com](mailto:Silke.Stubenrauch@fraikin.com).

**Fraikin Deutschland GmbH**

Valerystr. 1 | 85716 Unterschleißheim | [www.fraikin.de](http://www.fraikin.de)